

Key Account Manager | Kundenbetreuer (m/w)

Herzlich Willkommen beim Testsieger der Hotelportale! Die Berliner ehotel AG ist ein führendes deutsches Hotelbuchungsportal, das sich auf Firmenkunden-Lösungen spezialisiert hat, aber auch für Endkunden unter www.ehotel.de ein unvergleichbares Hotelangebot bereithält.



DEINE AUFGABEN

- Du bist verantwortlich für die optimale Auslastung unserer Dienstleistung sowie Steigerung des Absatzes unseres gesamten Produktportfolios
- Gewinnung von Neukunden, Telefonverkauf und Akquisition
- Entwicklung von Bestandskunden
- Erstellung von Angeboten und Verträgen in Anlehnung der vorgegebenen Richtlinien
- Führen von Strategie- und Jahresgesprächen mit den Kunden
- enge Zusammenarbeit mit dem Sales Team sowie dem Service Center

DEIN PROFIL

- Du besitzt Verhandlungsgeschick, eine selbstständige Arbeitsweise und Eigeninitiative sowie ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten
- Professionelles und freundliches Auftreten am Telefon ist für Dich selbstverständlich
- Du bist ein Teamplayer, äußerst zuverlässig und belastbar
- Du kennst dich im Umgang mit den gängigen MS-Office Programmen aus
- Du besitzt gute Englischkenntnisse

WIR BIETEN DIR

- ein aufregendes Umfeld – wir wachsen und entwickeln uns ständig weiter
- eine freundliche und angenehme Arbeitsatmosphäre
- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- eine sorgfältige Einarbeitung und Betreuung
- kostenlose Getränke
- Team-Events
- helle Arbeitsräume mit komfortablen Arbeitsplätzen
- gute Verkehrsanbindung

BEWIRB DICH JETZT

Wenn Du unser Team unterstützen möchtest, übersende uns bitte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an karriere@ehotel.de.

Es erwartet Dich ein vielseitiges Aufgabengebiet in einem dynamischen Unternehmen, das Dir die Möglichkeit bietet, eigeninitiativ Projekte zu realisieren - wir freuen uns auf Dich!